

# Ny indkørsel til stor virksomhed kan fjerne tung lastbil-trafik fra smal vej



Virksomheden NSH Nordic A/S får snart en helt ny indkørsel via Øskovvej, hvor virksomhedens direktør Morten Gisselmann står. Den nye indkørsel vil medvirke til at fjerne en hel del tung trafik fra Tønningvej. Foto: Peter Hald

## Grossistvirksomhed mindsker trafikproblemer ved at lave en ny ekstra indkørsel og en ny lagerplads.

21 apr. 2023 kl. 05:14

**Peter Hald** [peha@hsfo.dk](mailto:peha@hsfo.dk)

Brædstrup: Den store grossistvirksomhed NSH Nordic A/S breder sig nu endnu mere på Virkefeltet i Brædstrup.

Virksomheden er i gang med at færdiggøre en 3400 kvadratmeter stor udendørs lagerplads, og i samme omgang bliver der lavet en ny indkørsel fra Øskovvej, som vil føre direkte ind på den nye lagerplads.

Den nye indkørsel fra Øskovvej vil i høj grad aflaste den smalle og trafikerede Tønningvej, der hidtil har været den mest benyttede adgangsvej for de lastbiler, der skal køre varer til og fra

NSH.

- Vi regner med, at vores nye indkørsel på Øskovvej vil fjerne meget tung trafik fra Tønningvej. Årligt betyder det mellem 200 og 300 færre lastbiler på Tønningvej, og det vil i høj grad kunne mærkes, siger direktør Morten Gisselmann fra NSH Nordic A/S.

Vi regner med, at vores nye indkørsel på Øskovvej vil fjerne meget tung trafik fra Tønningvej. Årligt betyder det mellem 200 og 300 færre lastbiler på Tønningvej.

Morten Gisselmann, direktør for NSH Nordic A/S

### **Bedre logistik**

Omkring halvdelen af lastbiltrafikken til og fra NSH vil fremover køre via den nye forlægning af vejen Virkelyst nord om Marlon Tørmørtel og derefter ind på Øskovvej til NSH's kommende indkørsel her.

Denne nye rute er netop lavet for at mindske den tunge trafikbelastning af Tønningvej, så NSH har allerede fået kommunal tilladelse til den nye indkørsel på Øskovvej.

Gevinsten for NSH selv er, at man får en meget bedre logistik.

- Når lastbilerne afleverer varer på den nye lagerplads via den nye indkørsel, skal vi ikke køre så mange ture med vores gaffeltrucks, forklarer Morten Gisselmann.

Samtidig bliver der i det nye indkørselsområde plads til, at lastbilerne kan parkere inde på virksomhedens grund, så de ikke længere behøver at holde og fylde op på Øskovvej, når de ankommer om aftenen.



Morten Gisselmann, direktør for NSH Nordic A/S, går her på virksomhedens nye udendørs lagerområde, der vil være klar i uge 18. Foto: Peter Hald

Den nye lagerplads og indkørsel forventes at være klar i uge 18. Det er det lokale entreprenørfirma Jens Jørgensen A/S, der står for anlægsarbejdet.

## Nyt solcelleanlæg

NSH Nordic A/S har samtidig gang i et andet nyt projekt af en noget anden karakter. Virksomheden har nemlig installeret et solcelleanlæg på 300 kvadratmeter på tagene af de store lagerhaller. Anlægget kan producere 67.000 kilowatt årligt, og det er 56 procent af den strøm, som virksomheden har brug for.

- Det er en del af vores nye strategi, at vi skal være mere bæredygtige. Solcelleanlægget sparer 31,6 tons CO2 årligt, siger Morten Gisselmann.

Desuden formindsker anlægget elregningen, og selv om elpriserne ikke længere er så skyhøje, så batter det stadig en del.

Solcelleanlægget, der har kostet omkring en halv million kroner, er allerede taget i brug, og NSH har brugt lokale firmaer og håndværkere til levering og installation, nemlig FK Sol, Brædstrup

Tømrerforretning og el-installationsfirmaet Julsgaard A/S.

## Hverdag igen

NSH Nordic A/S havde under corona-pandemien en nærmest forrygende afsætning, fordi folk ikke kunne rejse, så i stedet var der mange, der kastede sig over at bygge terrasser, legepladser, udestuer og lignende. I den forbindelse blev der brug for mange af de produkter, som NSH leverer til byggemarkeder. Virksomheden sælger blandt andet produkter til indhegning, udendørs leg og haveliv.

Nu er billedet anderledes. Forbruget rettes i høj grad mod rejser og restaurantbesøg, så indtjeningen hos NSH Nordic A/S er ikke helt så forrygende som før.

- Det er hverdag igen og lavkonjunktur, så derfor sigter vi nu efter konsolideret vækst. Vi forventer en lidt mindre volumen på den korte bane, men til gengæld er vi begyndt at kigge os om efter strategiske opkøbsmuligheder i vores branche - altså muligheder for eventuelt at opkøbe og fusionere med andre virksomheder, der også leverer varer til byggemarkeder, siger Morten Gisselmann.

Han understreger kraftigt, at NSH Nordic A/S overhovedet ikke har planer om at flytte fra Brædstrup. Tværtimod har firmaet jo netop igen investeret i udvidelser, og virksomheden vil gerne blive i Brædstrup, påpeger han.

Men nye samarbejdspartnere kan altså blive en realitet for at gøre paletten større, og hvis der bliver behov for det, så kan NSH i den forbindelse udbygge endnu mere på Virkefeltet.